

Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial (RDC)

Vente - Commerce

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**
Villes : **Colmar, Strasbourg, Mulhouse**

Apprenez les méthodes complexes pour maîtriser des responsabilités commerciales et piloter des projets de manière autonome grâce au Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial (RDC). L'alternance (apprentissage) combine théorie et pratique.

Diplôme CCI France reconnu par l'Etat



En présentiel



**Formations
certifiantes**



Accessible

Mise à jour le 11 décembre 2024

Strasbourg : 56 places disponibles
Colmar : 28 places disponibles
Mulhouse : 28 places disponibles

Au cœur de la filière commerciale, le Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial (RDC) vous permet d'affronter les négociations complexes, mais aussi de bâtir en autonomie tout votre plan d'action. Vous saurez piloter de A à Z un projet de développement. CCI Campus Alsace encadre votre recherche d'employeur. Des mises en relation avec des partenaires sont proposées pour vous aider à trouver votre contrat d'apprentissage.

A qui s'adresse la formation ?

Public

- Moins de 30 ans
- Aptitudes commerciales
- Capacité à piloter un projet ou une équipe
- Sens des responsabilités
- Rigueur, autonomie

Pré-requis

- Titulaire d'un BAC+2

Les points forts de la formation ?

- Toute la pédagogie professionnelle des diplômés de CCI France
- Partie pratique approfondie en entreprise

Et après ?

Débouchés et métiers

- Responsable commercial
- Manager client
- Technico-commercial
- Développeur commercial
- Responsable grands comptes

Vos compétences de demain

- Constituer, coordonner et animer des équipes
- Conduire une négociation commerciale
- Former les équipes de vente
- Réaliser des études de concurrence
- Maîtriser les outils et techniques de prospection

Poursuite d'études

- Bac+5 Manager Commercial et Marketing
- BAC+5 Management Durable des Organisations

Vente - Commerce

Bachelor Professionnel Responsable de Développement Commercial (RDC)

Niveau de diplôme : **Bac +3 - Niveau 6**

Lieu : **Colmar Strasbourg Mulhouse**

Votre parcours de formation

1. Élaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal

- Exercer une fonction de veille
- Définir des actions marketing et commerciales innovantes
- Elaborer un plan d'action commercial omnicanal

2. Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de prospection omnicanale

- Construire et préparer les actions de prospection
- Conduire des entretiens de prospection
- Analyser les résultats

3. Construction et négociation d'une offre commerciale

- Diagnostic des besoins clients
- Construire et chiffrer une offre adaptée
- Élaborer une stratégie de négociation
- Conduire une négociation commerciale
- Contractualiser la vente

4. Manager l'activité commerciale en mode projet

- Organiser et mobiliser une équipe projet
- Coordonner et animer l'équipe du projet commercial
- Évaluer les performances de l'action commerciale

Prochaines sessions

Prochaine session à Strasbourg

Septembre 2025 à juillet 2026

Prochaine session à Colmar

Septembre 2025 à juillet 2026

Prochaine session à Mulhouse

Septembre 2025 à juillet 2026

Modalités de la formation

Organisation

En alternance (apprentissage ou professionnalisation)
Pour les salariés ayant une expérience significative
dans le domaine, le diplôme peut être obtenu par VAE

Rythme

3 semaines /4 en entreprise

Diplôme partiel

Chaque bloc de compétences du titre peut être validé
séparément

Durée

1 an - 490 heures (prévisionnel)

Évaluation des connaissances

Contrôle en Cours de Formation (60%) et Examen final
(40%)

Validation de la formation

Responsable de développement commercial
Titre certifié de niveau 6, enregistré au RNCP36395 le
25/04/2022 délivré par CCI France 18750002000073
[RNCP36395 - Responsable de développement
commercial](#)

Chiffres clés

84 %

de recommandation en 2024

99 %

de réussite aux examens en 2024

88 %

d'insertion professionnelle en 2023
dont 74 % de CDI