

# Formation Sécuriser ses paiements à l'international

## International

Référence de la formation : **X010**

Villes : **Strasbourg, Colmar, Mulhouse**

Vous souhaitez apprendre à sécuriser vos paiements à l'international ? Découvrez notre formation qui vous aidera à préparer les opérations à l'international, appliquer les normes Incoterms®, sécuriser les opérations douanières ou encore traiter la chaîne document export.



**En présentiel ou  
à distance**    **Accessible**

Durée : **1 jour (7 heures)**

Tarif Inter : **590 € net**

[Tarif intra sur demande](#)

*Mise à jour le 6 mars 2025*

Avec la formation « Sécuriser ses paiements à l'international », découvrez comment gérer et maîtriser les risques liés au commerce international en identifiant la typologie des risques ainsi que les limitations. Trouvez des solutions pour une bonne gestion, en adaptant les financements à l'activité commerciale avec les instruments de paiement ou les techniques d'encaissement simple et les techniques de paiement impliquant le suivi et les coûts. Pour finir, vous verrez également comment bien rédiger un contrat commercial avec les verrous juridiques, les conditions de vente, la réserve de propriété ou encore les garanties de marché.

## Objectifs de la formation

- Préparer les opérations à l'international
- Appliquer les normes Incoterms ®
- Sécuriser les opérations douanières
- Traiter la chaîne documentaire export

## A qui s'adresse la formation ?

### Public

- Responsable financier, commercial export

### Pré-requis

- Aucun

## Les points forts de la formation ?

- Formation animée par un expert des marchés publics
- Démarche pédagogique active et participative
  
- Outils opérationnels utilisables en entreprise

## Programme de la formation

### 1. Gérer et maîtriser les risques liés au commerce international

- Typologie des risques
- Limitations de ces risques

### 2. Solutions pour une bonne gestion

- Adapter les financements à l'activité commerciale
  - Les instruments de paiement ou techniques d'encaissement simple
  - Les techniques de paiement impliquant suivi & coûts
    - Le crédit documentaire
    - La remise documentaire
    - La lettre de crédit Stand-by
- Bien rédiger un contrat commercial
  - Les verrous juridiques
    - Conditions générales de vente
    - Réserve de propriété
    - Garanties de marché

## Modalités de la formation

### Modalités pédagogiques

Supports informatiques / mises en pratique aidées

### Organisation

En face à face pédagogique  
Formation à distance ou en présentiel



## Évaluation des connaissances

Mise en situation et/ou questionnaire

## Validation de la formation

Attestation d'évaluation des acquis  
Attestation de suivi de formation

## Chiffres clés

**92 %**

de recommandation en 2023

**90.5 %**

de satisfaction en 2023

**6606**

nombre de stagiaires en 2023