

Formation Maîtriser les clauses essentielles d'une offre, d'un contrat commercial et des conditions générales de vente à l'international

International

Référence de la formation : **X006**

Villes : **Strasbourg, Mulhouse, Colmar**



En présentiel ou à distance **Accessible**

Durée : **1 jour (7 heures)**

Tarif Inter : **590 € net**

[Tarif intra sur demande](#)

Mise à jour le 21 novembre 2024

Objectifs de la formation

- S'adapter aux spécificités des opérations commerciales internationales aussi bien en ce qui concerne le contrat principal que les contrats induits
- Evaluer les clauses stratégiques d'une offre, d'un contrat de vente et des CGV à l'export

A qui s'adresse la formation ?

Public

- Dirigeant, responsable logistique, responsable commercial, responsable

Pré-requis

- Aucun

export, chef de zone, assistant
commercial, service ADV, service
logistique

Les points forts de la formation ?

- Formation animée par un expert
- Démarche pédagogique active et participative
- Outils opérationnels utilisables en entreprise

Programme de la formation

1. Maitriser les particularités de la vente export

- Quelles opérations couvrir pour quels enjeux ?
- Actions & acteurs du commerce international
- Importance du contrat dans les relations internationales
- Situer l'environnement juridique international
- Anticiper les litiges

2. Construire les conditions générales et formuler une offre

- Rôle des conditions générales
- Lois utilisées
- Clauses des conditions générales
- Rédaction de l'offre pro forma à l'international

3. Verrouiller un contrat principal et ses contrats induits

LE CONTRAT DE VENTE/ACHAT

- Gérer le point sensible des délais
- Limiter les responsabilités et les garanties apportées
- Protéger sa propriété industrielle et commerciale
- Clauses d'un contrat commercial international

LES CONTRATS INDUITS

- Le contrat de transport
- Le contrat d'assurance
- Le contrat financier

Modalités de la formation

Modalités pédagogiques

Supports informatiques / mises en pratique aidées

Évaluation des connaissances

Mise en situation et/ou Questionnaire

Organisation

En face à face pédagogique
Formation à distance ou en présentiel

Validation de la formation

Attestation d'évaluation
Attestation de suivi de formation

Chiffres clés

92 %

de recommandation en 2023

90.5 %

de satisfaction en 2023

6606

nombre de stagiaires en 2023